

collector bank

DELÅRSRAPPORT, JANUARI – DECEMBER 2016



LENA APLER, GRUNDARE OCH STYRELSEORDFÖRANDE



PIA-LENA OLOFSSON, CFO

SAMMANFATTNING Q4 2016

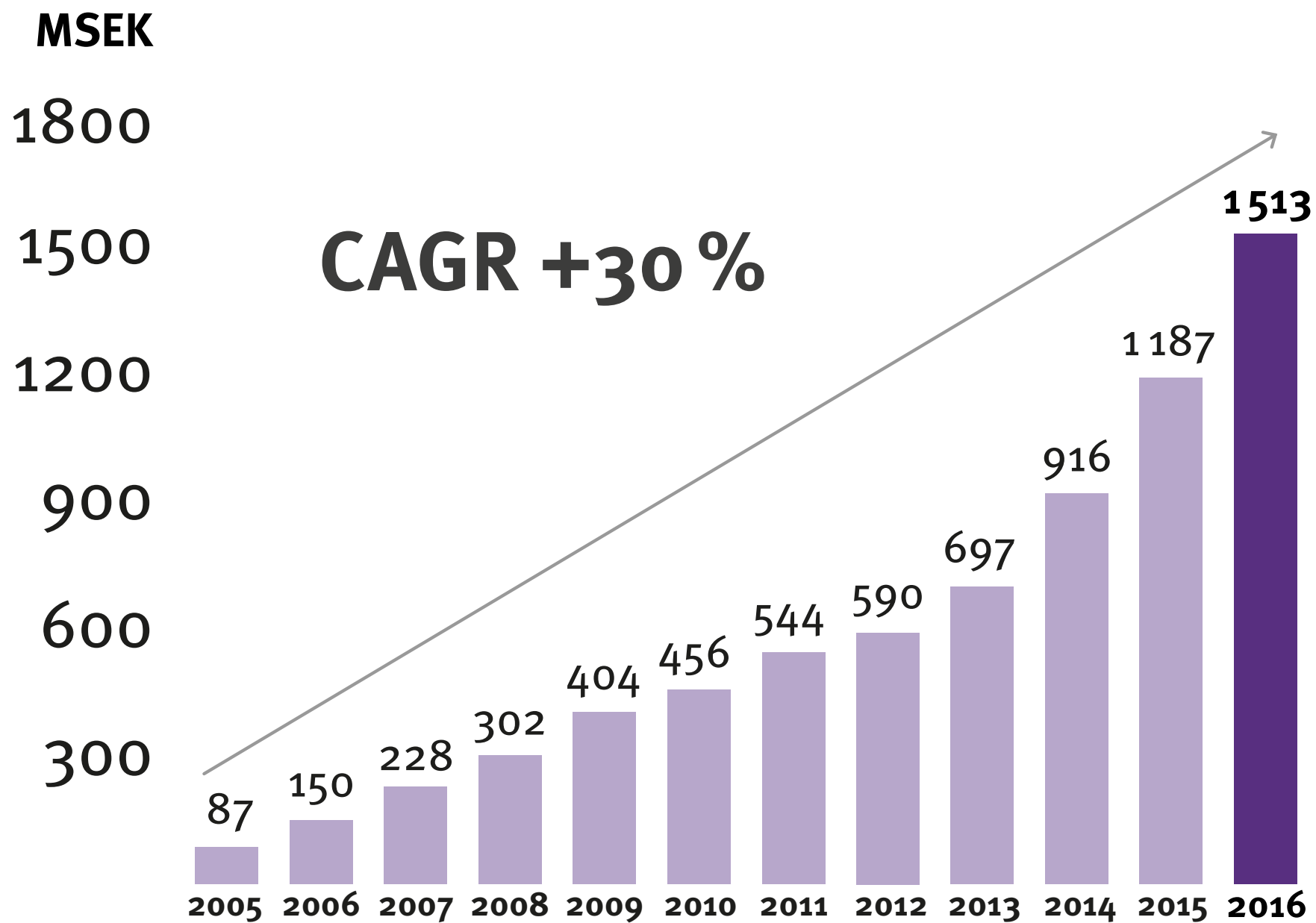
- Ännu ett finansiellt rekordkvartal
 - Totala intäkter 431 MSEK (+31 %)
 - Resultatet efter skatt 120 MSEK (+31 %)
 - Kreditstock 13 242 MSEK (+52 %)
- Tecknade finansieringsavtal med Rossignol.
Beräknad volym uppgår till ca 1 200 MSEK
- Tecknade nytt factoring- och lagerfinansieringsavtal med Office Depot
- Lanserade en ny digital företagsprodukt
 - Reverse Factoring
- Investerade i BetterWealth och Wint via Collector Ventures
- Investerade i Matspar.se och Mr.Shoebox via Collector Ventures
- Inledde samarbete med belöningsappen Wrapp vid kortköp
- Lanserade digital B2B betallösning
- Nuvarande VD lämnar sin tjänst 4 april 2017.
Rekryteringsprocess pågår och beräknas slutföras under våren 2017
- Fulltecknad företrädesemission genomförd med 9 335 000 i ökat antal aktier

HÄNDELSE EFTER KVARTALET'S UTGÅNG

- Collector flyttar upp till Nasdaq Stockholm, Large Cap-segment
- Investerade i Nordkap via Collector Ventures
- Collector Bank AB (publ) har upprättat ett MTN-program om 5 000 MSEK och offentliggjort prospekt

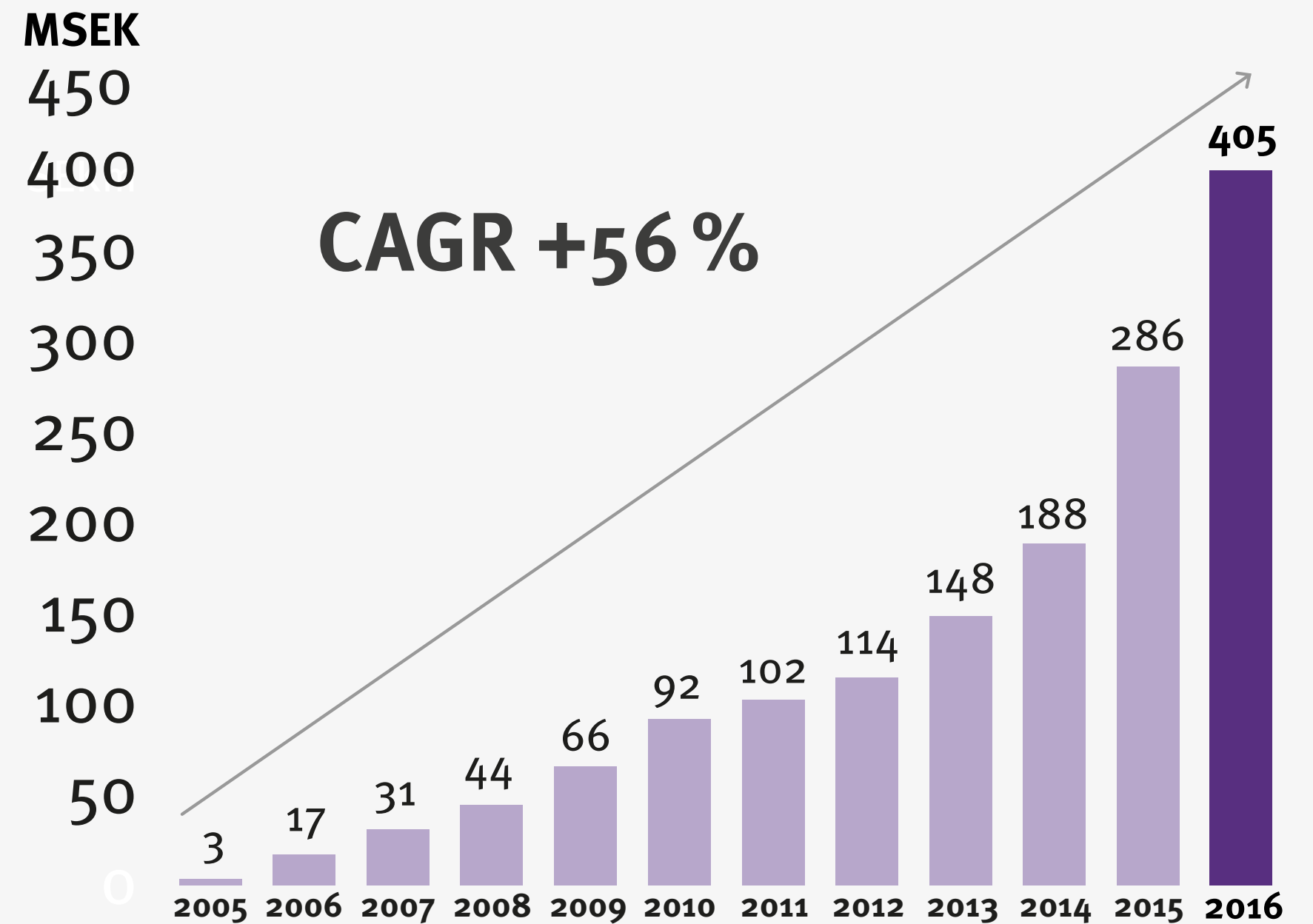
TOTALA INTÄKTER

2016 1513 (1187) **+27%** **Q4 2016** 431 (330) **+31%**



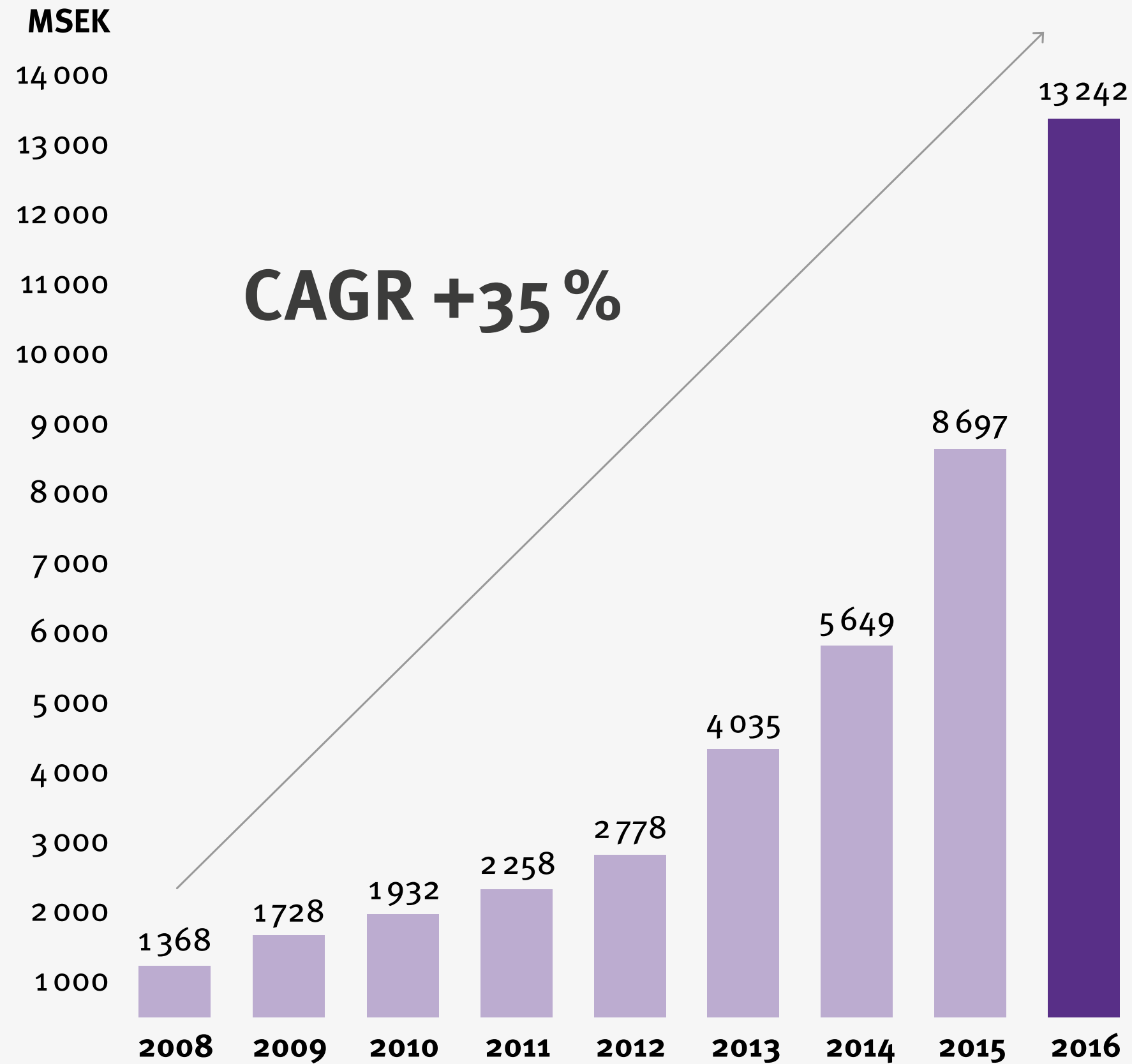
RESULTAT EFTER SKATT

2016 405 (286) **+42%** **Q4 2016** 120 (91) **+31%**

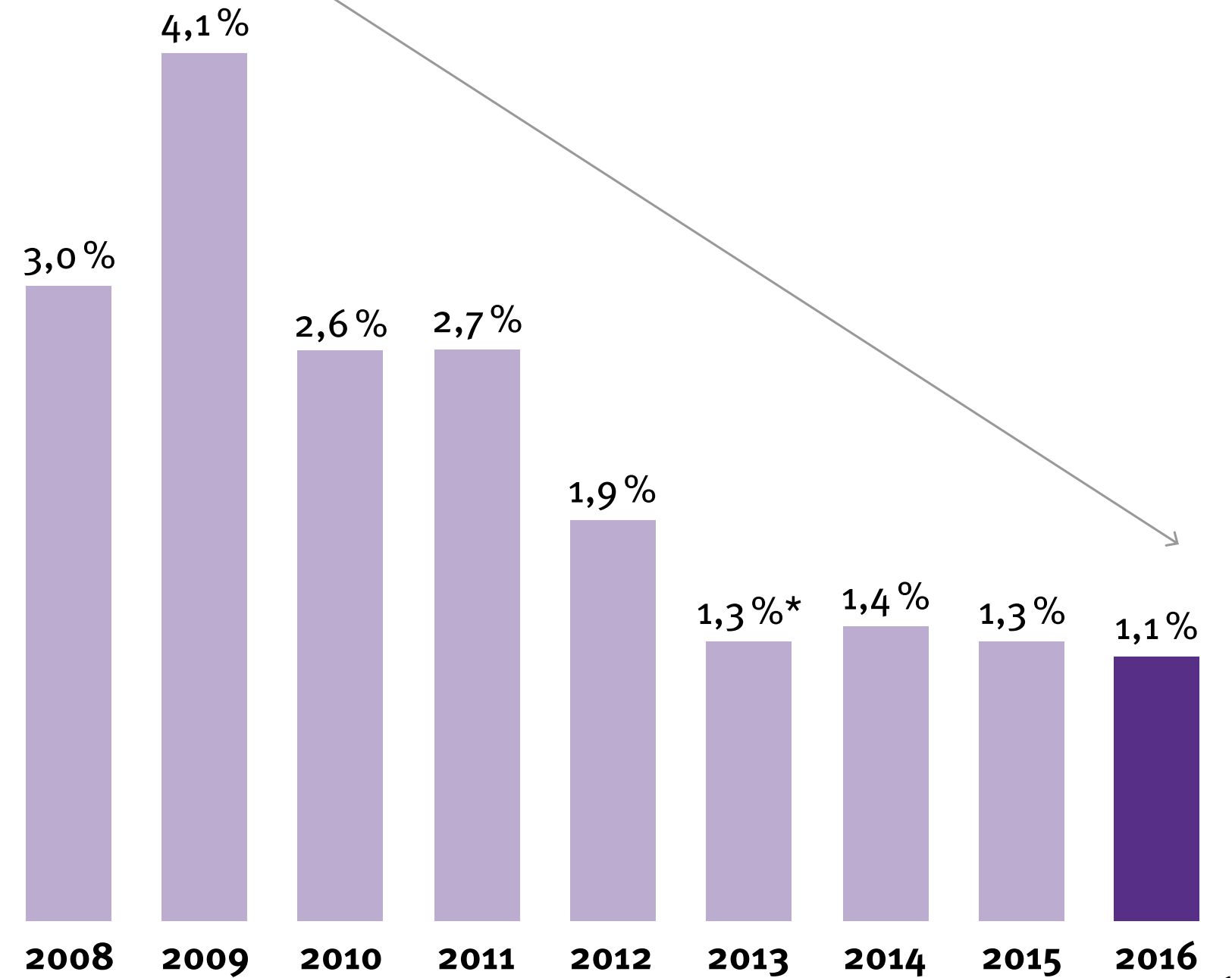


KREDITPORTFÖLJ

2016
STM tillväxt +52 %



KREDITFÖRLUSTER

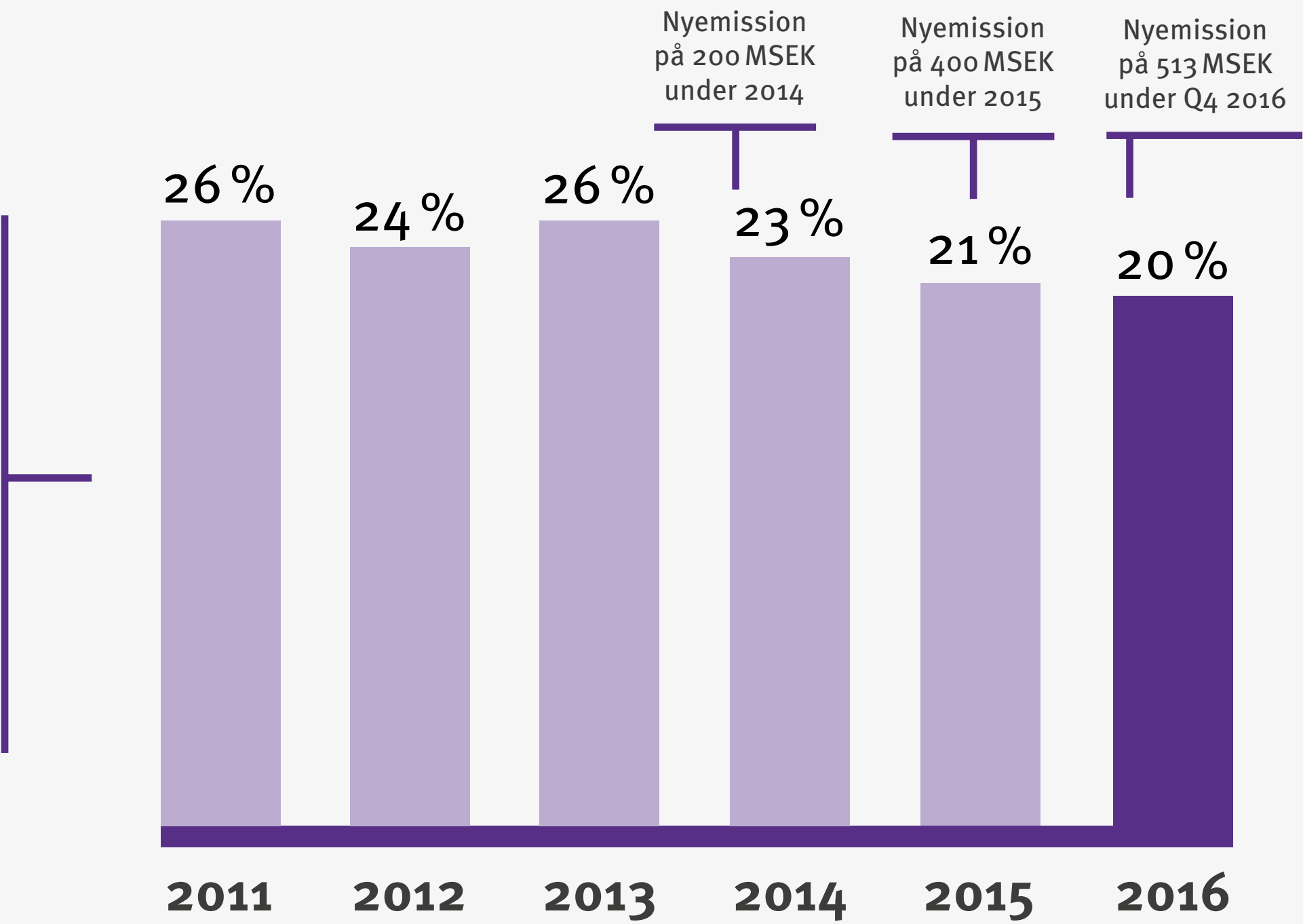


* Exklusive försäkringsersättning 6 MSEK

AVKASTNING OCH RESULTAT PER AKTIE

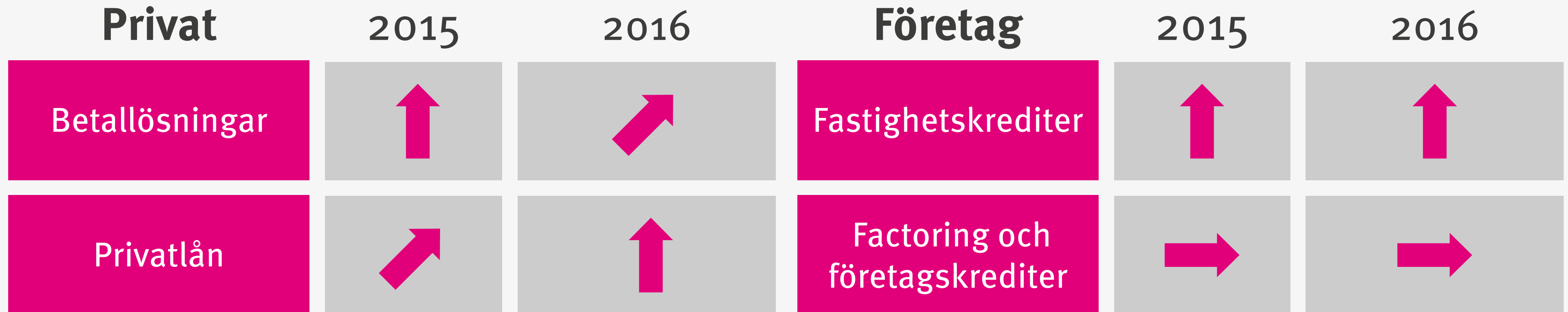
Resultat per aktie 2016
4,25 SEK (3,16) **+34 %**

Resultat per aktie Q4 2016
1,18 SEK (0,98) **+21 %**



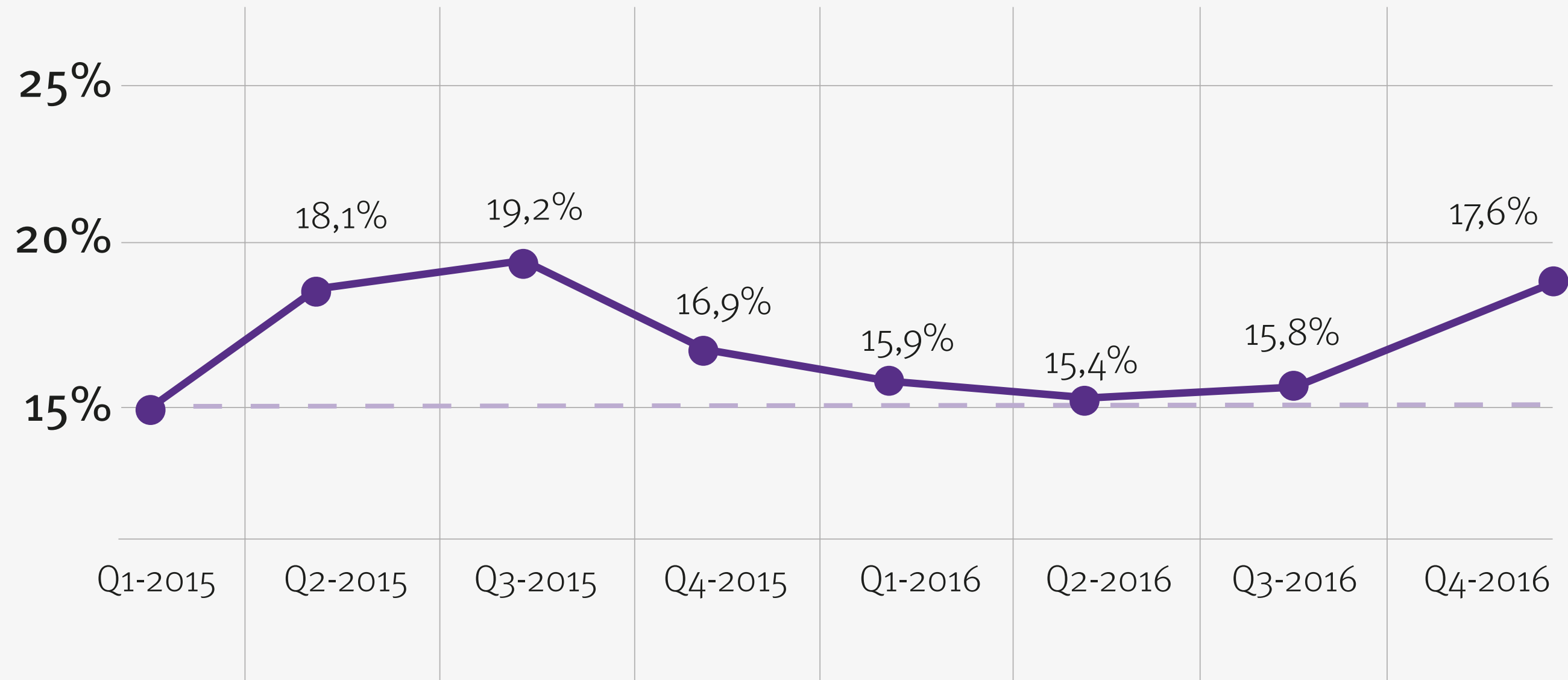
UTVECKLING OCH TRENDER

2016	Privat	Företag
Intäkter	+29 %	+25 %
Resultat före skatt	+40 %	+41 %



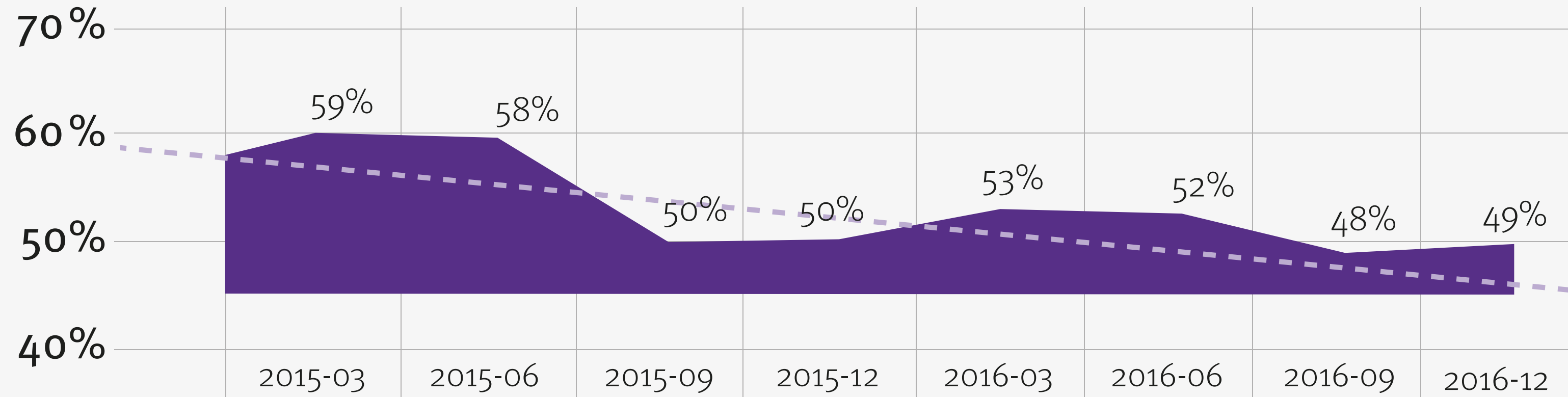
KAPITALTÄCKNINGSGRAD

- Finansiellt mål 15%



KOSTNAD/INTÄKTSRELATION

- Skalfördelar



BALANSRÄKNING

2016-12-31

TOTALA TILLGÅNGAR: 15 MILJARDER SEK

GW + im. 223	Kreditportfölj 13 242	Likv. med. + Fin. plac. 1383	Övr. tillg. 307
--------------------	-----------------------	---------------------------------------	-----------------------

SKULDER OCH EGET KAPITAL: 15 MILJARDER SEK

Eget kapital 2566	Upplåning 12 151	Övr. skuld. 438
----------------------	------------------	-----------------------

Framtiden

TRENDER

- Fokus på digitalisering av företagssegmentet
- Digitala "standardprodukter B2B" riktade till SME lanseras Q1 2017
- Parallellt fortsatt trend mot större kunder och större affärer
- Ökad trend mot fler kombinationsaffärer
- Ökat fokus på data science och robotisering
- Ökat antal partnersamarbeten

COLLECTOR BANKS KONKURRENSFÖRDELAR

STARK FÖRETAGSKULTUR • IT-PLATTFORM

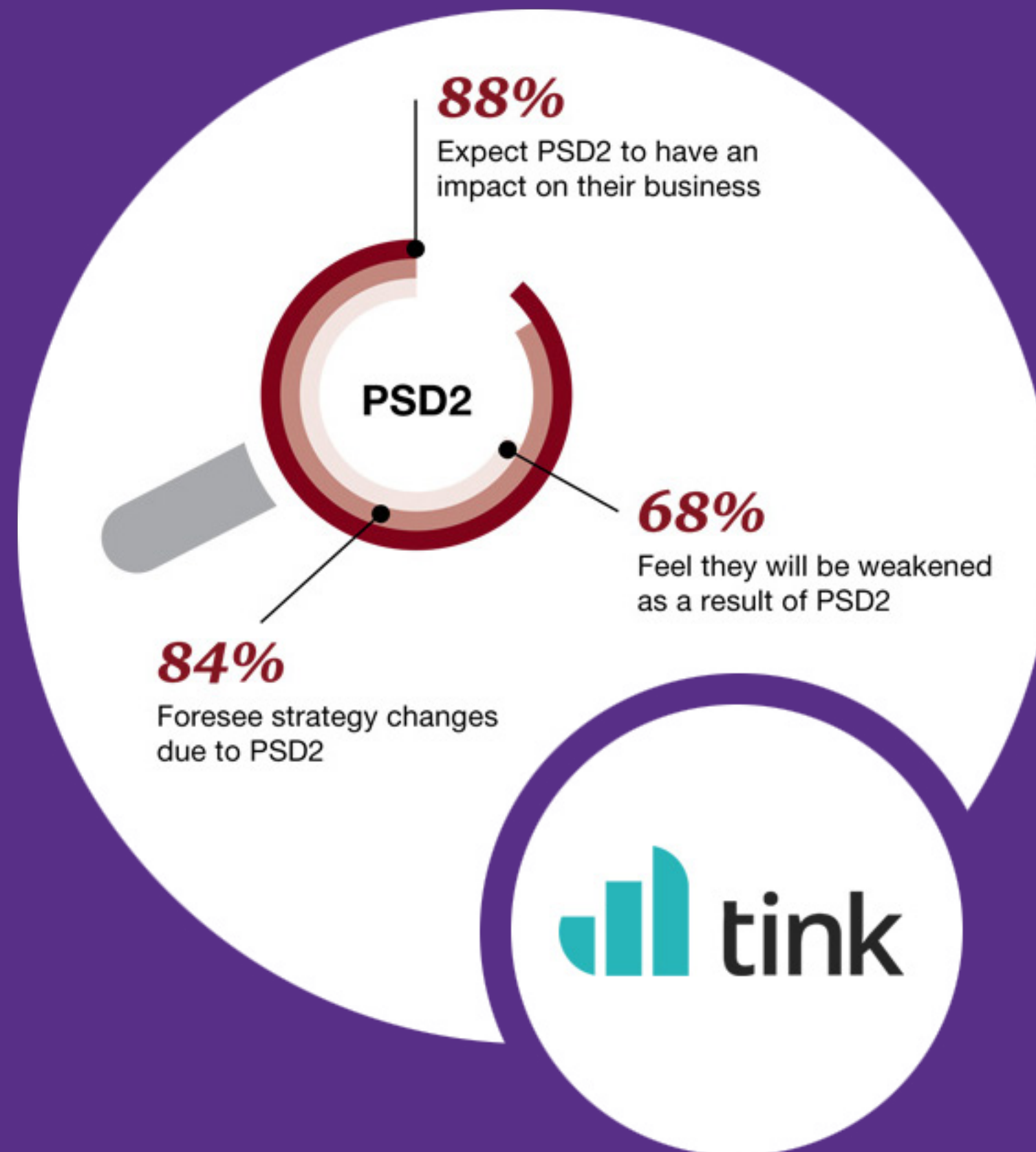
Digitaliserat
Privatsegment – ökad
möjlighet till
volymtillväxt

Ökad efterfrågan från
små- och medelstora
företag
Genombrott för digitala
produkter

Forsatt låga
marknadsandelar på starka
tillväxtmarknader

PSD2 - ÄNDRAR SPELPLANEN

- Bankerna blir skyldiga att lämna tredjepart åtkomst till kunders konton genom öppna API:er, efter medgivande av kund.
- Trots avreglering kommer inte "vem som helst" att få tillgång till informationen. Tredjepart kommer "att släppas in" på ett kontrollerat sätt och ska ha *tillstånd* att erbjuda finansiella tjänster.
- Collector kommer att få tillgång till kundinformation och göra transaktioner direkt hos kundens bank.



Interviews with bank CEO's, PWC 2016 Q1

FORTSATTA SKÄL TILL ATT INVESTERA I COLLECTOR

- Stor underliggande marknad med stark marknadstillväxt
- Attraktiv produktflora
- Starka tekniska och kulturella förutsättningar
- IT inklusive BI, AI och Botar långt framme i utvecklingen
- Collector Ventures har startat framgångsrikt med tio mycket lovande FinTech investeringar
- Mycket bra track-record
- Stabil ägarbas

COLLECTOR BANKS POSITION

”Collector bank ska vara den ledande digitala nisch-banken i Norden.”